

Бажаєте розширити свій бізнес
з надання консультаційних
послуг? *Ми знаємо як.*



Бізнесу потрібні Ваші ноу-хау.

У Європейському банку реконструкції та розвитку (ЄБРР) ми надаємо не тільки фінансові послуги. Ми також сприяємо наданню бізнес-консультації підприємствам малого та середнього бізнесу в 25 країнах світу.

Ми вважаємо, що підприємства потребують професійних *ноу-хау*, щоб зростати і залишатися конкурентоспроможними. Ми також знаємо, що, тоді як успішні консультаційні проекти можуть змінити бізнес, багато компаній, з якими ми працюємо, до цього ніколи не зверталися по сторонню допомогу, і для них важко визначитися, до кого звернутися за порадою.

Саме тут з'являємося ми. Ми допомагаємо підприємствам знайти місцевих консультантів з метою реалізації динамічних проектів у різних галузях знань, пояснюючи процес і розділяючи проектні витрати з клієнтом.

«Як ми кажемо нашим клієнтам, час від часу потрібен сторонній досвід, щоб навчитися чомусь новому. Співпраця з ЄБРР дала нам більше успішних проектів».

***Маркетинговий директор,
місцева консалтингова
компанія, Сербія***

Бізнес-консультування

Якщо Ви є спеціалізованою консалтинговою компанією або надаєте широкий спектр консалтингових послуг, ми шукаємо фахівців, які можуть допомогти нашим клієнтам у досягненні їх цілей.

Нашою загальною метою є забезпечення довгострокових змін для наших клієнтів. Якими б не були їхні потреби, чи то:

- стратегія;
- маркетинг;
- організаційне консультування;
- операційна діяльність;
- технології;
- інженерні рішення;
- управління якістю;
- фінансовий менеджмент;
- енергоефективність та охорона навколишнього середовища,

нам потрібні Ваші *ноу-хау* у цих сферах, щоб допомогти нашим клієнтам зробити наступний крок.

Наші клієнти потребують високоякісних послуг. У свою чергу, ми робимо все можливе, щоб співпраця з нами була якомога простішою. Ми підтримуємо Вас впродовж усього проекту, від етапу діагностики і до завершення, допомагаючи Вам встановити робочі стосунки з клієнтом, і переконуючись, що кожен проект має чітко визначені рамки.

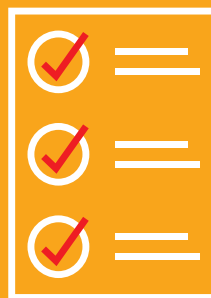
Наші результати говорять самі за себе. Вісімдесят два відсотки наших клієнтів до початку їх спільних з нами проєктів ніколи не працювали з консультантами. На той час, як ми проводимо оцінку проєкту, через рік після його завершення, майже 95 відсотків клієнтів кажуть, що вони б найняли консультанта знову, а майже половина – вже зробили це.

Співпраця з нами також означає, що Ви приєднуєтесь до зростаючої мережі, що нараховує більш ніж 6 000 фахівців. Це дає Вам можливість обмінюватись ідеями та ділитися передовим досвідом у Вашій галузі. Разом ми вже допомогли більш ніж 18 000 компаній реалізувати свій потенціал росту.

Професійний розвиток

Ми знаємо як важливо постійно розширювати свій досвід. Ми пропонуємо нашим консультантам багато можливостей для безперервного професійного розвитку. Все починається з вступних курсів, що допомагають новим консультантам запровадити свій бізнес та набути необхідних консалтингових знань. Для більш досвідчених консультантів ми пропонуємо курси підвищення кваліфікації в таких областях як продажі та маркетинг, бізнес-діагностика та управління проєктами. Ми можемо допомогти Вам розширити спектр послуг, що Ви пропонуєте, за допомогою спеціальної підготовки в технічних областях, таких як енергоефективність або стимулювання експорту. Всі наші курси базуються один на одному, тож Ви можете пройти тільки ті, які потрібні саме Вам. Більше інформації стосовно наших пропозицій у Вашій країні можна знайти на нашому сайті за адресою: www.ebrd.com/knowhow або отримати у нашому місцевому офісі.

Ми співпрацювали з більш ніж 1000 технічними консультантами для впровадження складних систем управління інформацією.



У Таджикистані ми допомогли впровадити перший стандарт ISO:9001 в країні. З тих пір ми бачимо, що попит на проєкти в галузі управління якістю продовжує дедалі зростати.

Співпраця з нами



1. Консультант з менеджменту?

Ми працюємо із зареєстрованими консалтинговими компаніями та індивідуальними консультантами, які мають досвід допомоги підприємствам у зростанні.

2. Зв'яжіться з нами. Ви можете зв'язатися з нами по електронній пошті чи по телефону або домовитися про зустріч в одному з наших офісів, щоб поспілкуватися з кимось з наших співробітників.

Більш детальну інформацію Ви можете знайти на сайті: www.ebrd.com/knowhow.

3. Покажіть нам свій досвід. Щоб почати співпрацювати з нами, Ви повинні продемонструвати свій досвід роботи

принаймні в одній з вищевказаних областей і надати рекомендації клієнтів.

4. Реалізуйте проекти. Після того, як Вас оберуть для проекту, ми будемо підтримувати Вас протягом усього періоду його реалізації, від планування до завершення.

5. Збагатіть свій досвід.

Працюючи з нами, Ви матимете можливість брати участь в наших програмах тренінгу.

6. Успіх. Ми підтримуємо зв'язок з усіма нашими консультантами, щоб переконатися, що та допомога, яку ми надаємо, сприяє Вам у досягненні Ваших цілей.